

Mme Christine Armand

Chambre de Commerce et d'Industrie de Toulouse
Direction Création et Transmission d'entreprises
2, rue d'Alsace-Lorraine - BP 10202
31002 Toulouse Cedex 6

Bien choisir son repreneur, Bien cibler son cédant !

Co-organisé par
le magazine Reprendre & Transmettre,

le Tour de France de la Transmission d'entreprise est une manifestation itinérante destinée à familiariser chefs d'entreprise et repreneurs individuels avec les principales méthodes d'évaluation d'une entreprise.
Centré sur la question sensible des complémentarités et compatibilités entre cédants et repreneurs, le thème apportera des réponses concrètes aux questions soulevées par la recherche de contreparties :

**Qui pour reprendre mon entreprise le moment venu ?
Quels profils de cédants cibler en 2016 ?**

Organisé par



Cette manifestation s'inscrit dans le cadre de la quinzaine régionale de la transmission/reprise d'entreprise et bénéficie du soutien financier de l'Europe et de la Région Midi Pyrénées



Partenaires institutionnels



Partenaires experts



AG2R LA MONDIALE



IRDIGESTION

CONFÉRENCE-DÉBAT
LE TOUR DE FRANCE
DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE
FAIT ÉTAPE À TOULOUSE



qui?
POUR REPRENDRE MON
ENTREPRISE LE MOMENT VENU ?
Quels profils de cédants cibler ?

> **Mercredi 30 novembre 2016 à 17h30**

CCI TOULOUSE • Salle Audouy

INVITATION



Quand les techniques de «profilage» se mettent au service d’une transaction réussie !

Encore trop souvent, les cédants ont la fâcheuse tendance à se focaliser sur un seul profil d’acquéreur, négligeant du même coup tout un éventail de scénarios possibles. Quant aux acquéreurs, ils commencent par perdre beaucoup de temps à cause d’un ciblage trop large ou trop flou, oubliant que la définition d’un cahier des charges précis est le préalable pour dénicher la perle rare.

Dans un contexte 2016 d’acquéreurs plus sélectifs que jamais et de pénurie de cibles pour les candidats à la reprise, la question du ciblage est donc l’une des clés d’une transaction réussie. Nourrie des conseils et mises en garde de « profileurs » et experts en transmission, cette conférence reviendra sur les bons réflexes à avoir et les questions pertinentes à se poser pour :

Trouver chaussure à son pied quand on est cédant

- > Dresser le portrait-robot de son acquéreur idéal
- > Faire l’inventaire des qualités attendues chez son successeur
- > S’interroger sur le bien fondé de telle ou telle prévention à l’égard d’un profil
- > Anticiper les correctifs à apporter à son entreprise pour satisfaire aux exigences de ses futurs acquéreurs

Débusquer le mouton à cinq pattes quand on est acquéreur

- > Définir un cahier des charges ni trop vague ni trop réducteur
- > Ne pas s’interdire de cibler des entreprises dont on ne connaît pas le métier
- > Devenir le « fils spirituel » d’un cédant partant à la retraite ou d’une famille actionnaire
- > Savoir créer les conditions d’une reprise interne

Les experts de l’évaluation



LES INTERMÉDIAIRES
RÉGIS SANTOUL
ET RÉGIS AZALBERT
C Capital / Cap Privilège



L'AVOCAT D'AFFAIRES
NICOLAS BOSCHIN
Avocatio



L'EXPERT-COMPTABLE
ARNAUD BESOMBES
Fidsud CBDA



LE BANQUIER PRÊTEUR
LAURENT SEILHEAN
CIC Sud-Ouest



L'INVESTISSEUR EN CAPITAL
JEAN-BERNARD SAUCÈDE
IRDI Gestion



L'ASSUREUR DU DIRIGEANT
CÉLINE LAZARO
AG2R La Mondiale

Avec les témoignages de Bernard Cau et Gabriel Camus, cédant et repreneur de la société Bernard Cau Consultants et David Laurent gérant de la société Cycle Vert



DÉBAT ANIMÉ PAR **MARC CHAMOREL**,
Directeur de la rédaction de Reprendre & Transmettre magazine

Le Président de la Chambre de Commerce et d’Industrie de Toulouse,
et Marc Chamorel,

Directeur de la rédaction de Reprendre & Transmettre magazine,

ont le plaisir de vous convier à une **conférence-débat** sur le thème



Bien choisir son repreneur Bien cibler son cédant !

Mercredi 30 novembre 2016 à 17h30
CCI DE TOULOUSE - SALLE AUDOUY
2, rue d’Alsace-Lorraine • 31000 Toulouse

Programme

- 17h30** : Accueil des participants
- 18h00** : Introduction par le Président de la Commission Création, Transmission-Reprise d’Entreprises, CFE
- 18h15** : Remise des prix aux lauréats du concours de la Fédération Bancaire Française
- 18h30** : Conférence-débat animé par Marc Chamorel
- 19h45** : Cocktail

Réponse souhaitée

avant le **25 novembre** en retournant la fiche d’inscription ci-jointe,
par mail : ateliers.conferences@toulouse.cci.fr

ENTRÉE GRATUITE, INSCRIPTION OBLIGATOIRE

Pour toute information : Christine Armand • tél. : 05 61 33 66 20

TOUR DE FRANCE DE LA TRANSMISSION D’ENTREPRISE ÉTAPE DE TOULOUSE

MERCREDI 30 NOVEMBRE 2016 À 17H30

Coupon à retourner à la CCI de Toulouse
avant le **25 novembre** par courrier

M. ou Mme : _____
Fonction : _____
Entreprise : _____
Adresse : _____

Ville : _____
Tél. : _____ Fax : _____
Port. : _____
E-mail : _____

- ☐ Participera
☐ Ne participera pas

Sera accompagné(e) de : _____
Entreprise : _____
Adresse : _____

À la conférence-débat organisée
Mercredi 30 novembre 2016 à 17h30
CCI de Toulouse
2, rue d’Alsace-Lorraine
31000 Toulouse

FONCTION ACTUELLE

- ☐ Chef d’entreprise
☐ Cadre / Cadre Sup. /
☐ Direction Générale
☐ Réseau d’accompagnement
☐ Expert, conseil & consultant
☐ Autre

TAILLE DE L’ENTREPRISE

- ☐ Moins de 9 salariés
☐ De 10 à 49 salariés
☐ De 50 à 99 salariés
☐ Plus de 100 salariés